



**Projection**  
COMPANY  
We build Africa Sales Force



**NOUS ACCOMPAGNONS  
LES HOMMES  
ET LES ORGANISATIONS  
DANS LE DÉVELOPPEMENT  
COMMERCIAL.**

*Nous vous aidons à vendre plus et mieux*

**Contacts**

CAMEROUN (+237) 694 217 479 / 675 304 481

SÉNÉGAL (+221) 785 908 217

sales@projectioncompany.com  
projectioncompany@yahoo.fr  
www.projectioncompany.com



**Projection**  
**COMPANY**  
We build Africa Sales Force





❖ **MANAGEMENT DE  
LA FORCE DE VENTE**

❖ **DEVELOPPEMENT  
DES COMPÉTENCES  
COMMERCIALES**

❖ **EXTERNALISATION DE  
LA FORCE DE VENTE**



**VENDEZ PLUS**  
**DEVELOPPEZ VOS COMPETENCES**  
**ANALYSEZ VOTRE MARCHÉ**



## ***Vision***

Être un levier  
de développement  
commercial.



## ***Missions***

- Build Market Program
- Sales Influence Program
- Sales force Program



## ***Valeurs***

- Ecoute,
- Professionnalisme
- Performance
- Intégrité

# NOTRE CONVICTION

A photograph of a smiling man in traditional African attire, including a wooden staff and a shoulder bag, set against a blue sky. The image is overlaid with several white diagonal lines that create a sense of movement and structure.

**Au-delà des compétences dites  
« techniques », nous croyons que  
nous sommes meilleurs ensemble...**

*Nous nous entourons des meilleurs experts avec  
qui nous travaillons au quotidien pour garantir  
le développement commercial de votre entreprise.*

# NOS FORCES



Elles résident dans notre capacité à :

- Poser un regard neuf sur les enjeux de votre fonction commerciale et de trouver la bonne stratégie pour vendre plus.
- Vous aider à saisir les opportunités du marché;
- Mettre à votre disposition, notre énergie, nos talents et la richesse de nos expériences, pour vous aider à trouver et à implémenter les solutions à vos problèmes.
- Ajouter de la valeur à votre entreprise.



**UNE INDUSTRIE  
COMMERCIALE  
A VOTRE SERVICE**



- *Build Market Program*  
Une machine à vendre



- *Sales Influence Program*  
Nous sommes tous des vendeurs



- *Sales Force Program*  
Nous vendons pour vous



*Le manque de résultat n'est que  
le symptôme, trouvons la cause*

**BUILD  
MARKET  
PROGRAM**

*Une machine à vendre*

- ❖ **ANALYSE DE MARCHÉ**
- ❖ **DIAGNOSTIC COMMERCIAL**
- ❖ **STRATÉGIE COMMERCIALE**
- ❖ **PLAN D'ACTION COMMERCIAL**
- ❖ **GESTION DE LA FORCE DE VENTE**
- ❖ **MARKETING DIGITAL**

*Un commercial incompetent  
fait perdre de l'argent à votre entreprise...*

**SALES  
INFLUENCE  
PROGRAM**

*Nous sommes tous des vendeurs*



**EVALUATIONS COMMERCIALES**



**ENSEIGNEMENTS**



**CONFÉRENCES**



**FORMATIONS**



**COACHINGS**

*Trouve toi un entraîneur, tous les grands joueurs en ont un.*

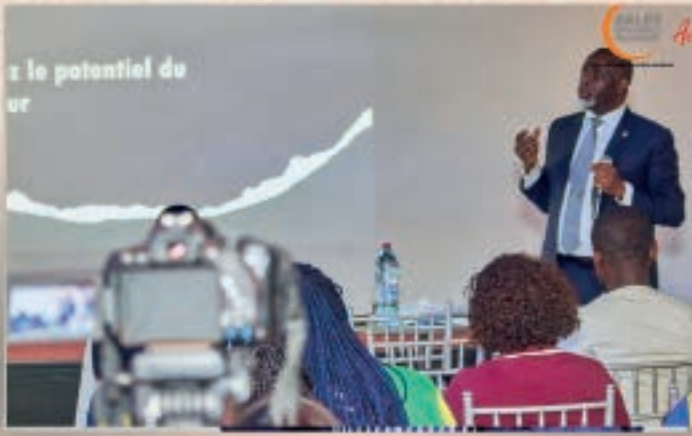


**SALES  
FORCE  
PROGRAM**

*Nous vendons pour vous*

***Dépenser du temps et l'argent pour former les commerciaux et ne pas assurer le suivi de la formation est une perte de temps...***

**LAISSEZ-NOUS VENDRE POUR VOUS**







**Projection**  
COMPANY  
We build Africa Sales Force

## CAMP D'ENTRAÎNEMENT DES VENDEURS



### **Parce que**

***Environ 80% des PME ont du mal à trouver de nouveaux clients.***

***Environ 70% des commerciaux en poste ne sont pas formés.***

Il est urgent de se préparer aux guerres commerciales d'aujourd'hui et de demain. Les commerciaux doivent s'entraîner comme à l'école militaire.

**Contacts**

**projectioncompagny@yahoo.fr**  
**salesinfluence@gmail.com**

**CAMEROUN (+237) 694 217 479 / 675 304 481**

**SÉNÉGAL (+221) 785 908 217**

# LE CAMP D'ENTRAINEMENT DES VENDEURS

*est situé à Ngodi Bakoko vers Yassa.*

Et comporte

*Deux (02) grandes salles de conférence*

*Un (01) Snack bar*

*Un (01) salon de coiffure homme*

*Un (01) salon de coiffure femme + massage*

*Un (01) pressing*

*Plus de 25 chambres à coucher*

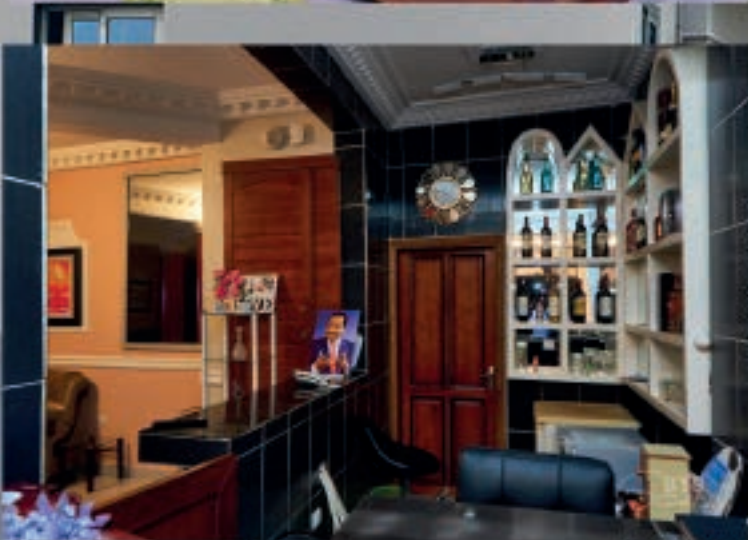
*Pour assurer la formation et le divertissement  
des commerciaux sur plusieurs jours*





# COMPLEXE LA SOURCE

LE CAMP D'ENTRAINEMENT  
DES VENDEURS





# ILS NOUS FONT CONFIANCE



# MANAGEMENT TEAM



**TEMGOUA Magally**

*Brand content & social  
média manager*



**Richard Siayojie**

*Business développeur  
20 ans d'expérience*



**Larose Nanfack**

*Business manager  
14 ans d'expérience*



**Rodrigue Tagheu**

*Informatic designer  
10 ans d'expérience*



**Romeo Jounda**

*Strategic manager  
13 ans d'expérience*



**Tchapt'a'a Ngayap**

*Artistic Manager  
10 ans d'expérience*



**Kempes**

*Market Analyst  
8 ans d'expérience*



**Achile Djomo**

*Market Developer  
6 ans d'expérience*



**Marcelle Monkam**

*E-commerce specialist  
7 ans d'expérience*



TNC 395



**SALES  
INFLUENCE  
PROGRAM**

**A TRAVERS NOS SÉMINAIRES,  
FORMATIONS ET COACHINGS,  
NOUS DEVELOPPONS  
LES HOMMES  
QUI DEVELOPPENT  
LEURS MARCHÉS**



**Contacts**

CAMEROUN (+237) 694 217 479 / 675 304 481  
SÉNÉGAL (+221) 785 908 217

projectioncompany@yahoo.fr  
www.projectioncompany.com





**CAMEROUN (+237) 694 217 479 /675 304 481**

**SÉNÉGAL (+221) 785 908 217**

***sales@projectioncompany.com***

***WWW.PROJECTIONCOMPANY.COM***

*Conseil Marketing & Communication : Sphinge*